



Cristián Reynal, Head of Wholesale-Cono Sur de HMC Capital.

HMC abre operaciones en Argentina y Uruguay

Por Felipe O'Ryan
30 Diciembre 2025



HMC Capital anunció la apertura de operaciones en Argentina y Uruguay, con un hub operativo basado en Buenos Aires, en una apuesta por consolidar su expansión regional en activos alternativos. La firma busca profundizar su presencia en mercados que considera subpenetrados y con una demanda creciente por diversificación.

La decisión responde, según la compañía, a un cambio de escenario en ambos países. En Argentina, el giro macroeconómico y regulatorio vuelve a habilitar inversiones de largo plazo, mientras que Uruguay se ha consolidado como un polo relevante para patrimonios regionales y banca privada. En ese contexto, HMC apunta a posicionarse como plataforma regional para clientes institucionales y privados.

El hub de Buenos Aires contará con un equipo inicial senior, enfocado en clientes institucionales y en la distribución wholesale. Para Uruguay, en tanto, la firma comenzará con representación comercial desde Argentina, evaluando una base física en función del crecimiento del volumen y de las exigencias regulatorias.

“

La intención es ayudar a los inversores a navegar un ciclo de tasas más bajas, valuaciones exigentes y necesidad de ingresos estables”.

Cristián Reynal, Head of Wholesale Cono Sur.

Como parte del fortalecimiento regional, HMC incorporó a Cristián Reynal como Head of Wholesale – Cono Sur. El ejecutivo acumula más de 15 años de trayectoria en la industria, con pasos por MFS Investment Management y Schrodgers, y será responsable de liderar la estrategia comercial onshore y offshore en ambos países.

La oferta inicial se estructurará en tres verticales: private credit orientado a ingresos estables; estrategias de renta fija y variable de gestoras representadas por HMC, como Azimut y Bradesco; y capital privado enfocado en apreciación de largo plazo.

Durante el primer año, la firma proyecta consolidar una presencia activa con asesores financieros independientes, family offices y bancas privadas, como parte de una estrategia que apunta a ampliar su base regional y reforzar su posicionamiento en inversiones alternativas.



¿Encontraste algún error? Avisanos

Te invitamos a opinar y debatir respecto al contenido de esta noticia.

NOTICIAS RELACIONADAS

Implicancias de la Informalidad para la Política Monetaria

Por Alejandro Viccondoa, profesor
Instituto de Economía UC / 05 Enero 2026



Nuevos detalles del programa de bonos de Chile para 2026

Por Benjamín Celedón H. / 05 Enero 2026



Goldman Sachs pronostica mediocre crecimiento para Chile en 2026

Por Benjamín Celedón H. / 05 Enero 2026



Por qué la crisis en Venezuela impulsa el cobre, la plata y las acciones armamentísticas

Por Felipe O'Ryan / 05 Enero 2026

LAS 5 MÁS LEÍDAS



1 Más de medio millón costó la videollamada de Boric a Kast el día de la elección

05 Enero 2026

2 Klaus Schmidt-Hebbel: "Soy adulto mayor y creo que no corresponde dejar de pagar contribuciones"

Mariajosé Soto / 05 Enero 2026

3 Más allá del derecho internacional

Manfred Svensson / 05 Enero 2026

4 Maduro se declara no culpable de cargos de narcotráfico en su primera comparecencia

Associated Press / 05 Enero 2026

5 Goldman Sachs pronostica